

Focus

العدد رقم ٢، أكتوبر ١٩٩٥

تحقيق الحد الأقصى من نطاق وصول خدمات تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر الدروس المستفادة من البرامج الناشئة الناجحة

الوصول وقابلية الاستثمار المالية. ويشير مصطلح «نطاق الوصول» إلى الغرض الأساسي لتمويل المؤسسات البالغة الصغر - وهو اتاحة القدرة على الحصول على الخدمات المالية الجيدة النوعية لأعداد كبيرة من الفقراء، بمن فيهم القراء جداً والنساء. وتتجسد قابلية الاستثمار مالياً قدرة المؤسسات المالية على أن تكون مستقلة عن الدعم المالي من الجهات المنانحة أو من الحكومات.

تم في إطار هذه الدراسة فحص أداء ١١ برنامجاً من برامج تمويل المؤسسات البالغة الصغر، تم اختيارها على أساس نطاق الوصول ومعايير السلامة المالية (١). واشتملت المعايير حجم القرض (وهو بديل يعبر بصورة تقريبية عن مستوى دخل المتعامل)، وعدد المقترضين (وهو بديل يعبر عن نطاق الاقراض) والسمعة بمثابة الموقف المالي. وبنذل جهود خاصة لاختيار مؤسسة واحدة على الأقل تقتصر تقديم الخدمات على الفقراء جداً في كل من المناطق الجغرافية الرئيسية الثلاث. واستخدمت الممارسات المحاسبية النظمية لإجراء تعديلين رئيسيين على البيانات المالية المراجعة. أولاً، تم تعديل الحسابات المالية بما يأخذ في الاعتبار التضخم النقدي في كل من البلدان المعنية. ثانياً، وعدلت الحسابات بما يأخذ في الاعتبار الدعم المالي الصريح والضمني، كالمقدرة على الحصول على الموارد المالية على أساس المنتج أو القروض بشرط ميسرة. ومكنت هذه التعديلات من مقارنة كل من هذه المؤسسات بغيرها كما لو أنها كانت تعمل على أساس تجاري صرف.

النتائج الرئيسية:

الوصول إلى الفقراء

كان المتعاملون النموذجيون مؤسسات أعمال صغيرة جداً كانت تستبعد من الخدمات المالية النظمية لولا برامج تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر التي هي موضوع هذه الدراسة. وهناك ستة برامج من بين البرامج الأحد عشر المتجمعة في نطاق يتراوح ما بين ٢٠٠ ألف دولار

يقول الرأي التقليدي أن تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر يساعد الفقراء، ولذا فهو نشاط اجتماعي مرغوب، ولكنه لا يمكن أن يكون سليماً من الوجهة المالية. ويقال أن إدارة القروض الصغيرة باهظة التكلفة، وأرباح هذا النوع من القروض ضئيلة جداً لا تتحقق الربحية اللازمة. إلا أن دراسة تفحصت بعض أفضل مؤسسات التمويل البالغ الصغر خلصت إلى أن هذا الرأي التقليدي خاطئ تماماً. فمؤسسات التمويل البالغ الصغر يمكن، والواقع أنها ينبغي أن تكون، قابلة للاستثمار الذاتي لكي تبلغ نطاق الوصول الذي يمكن أن تتحققه والنحو السريع في قدرة الفقراء على الحصول على الخدمات المالية.

خلفت الجهود السابقة التي استخدمت الائتمان المدعوم والموجه تركبة مزعجة من البرامج التي أخفقت وخلفت العديد من المشككين. وكانت نقاط ضعف الجهود السابقة رعجزها عن الوصول إلى المزارعين الصغار والفنانين الآخرين ذات الأولوية في ثلاثة مجالات رئيسية: لم تكن مؤسسات الاقراض مكتفية ذاتياً وعادة ما أصبحت دون رأس مال، والموارد التمويلية لم تصل إلى الفنانين المستهدفة، والبرامج أدت إلى تشويه الأسواق المالية بطرق تدخلت في تطور كفامة تمويل قطاعات الاقتصاد العريضة.

يبين أداء البرامج «الرائدة»، حديثاً في تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر أنه حدث بعض التعلم من أخطاء الائتمان الموجه المدعوم. وأخذت البرامج تزيد من تقاضي رسوم وفوائد على المبالغ المقروضة تقطي التكلفة الحقيقة لتقديم الخدمات المالية، وهي تعتمد الاكتفاء الذاتي المالي كهدف رئيسي للمؤسسات. واجتاز المزيد من المؤسسات عقبات رئيسية فيما يتعلق بنطاق الوصول، وتعززت الموارد من الأسواق التجارية، وزيادة الخدمات للجماعات السكانية التي يصعب الوصول إليها.

ويبحث هذه الدراسة التطورات الأخيرة في مجال تمويل المؤسسات البالغة الصغر من منظورين اثنين: نطاق



سلسلة Focus هي الأداة
الرئيسية لدى المجموعة
الاستشارية لمساعدة أشد
الفنان قفراً لتعظيم
المعلومات عن أفضل

أساليب العمل في تمويل
مؤسسات الأعمال البالغة
الصغر على الحكومات
والجهات المنانحة
ومؤسسات القطاع
الخاص والمؤسسات
المالية.

يرجى الاتصال بسكرتارية
المجموعة لأداء التقييمات،
والاسهام بمقالات وتلقي
الذكرات الأخرى في هذه
السلسلة، وذلك على
العنوان التالي:

1818 H Street NW,
Washington, D.C. 20433
Tel.: 202-473-9594
Fax: 202-522-3744
e-mail:
CProject@World Bank.org

تقديم خدمات جيدة النوعية
تعتبر الزيادة السنوية السريعة في عدد المقترضين، وفي حافظة القروض، أو في بعض الأحيان في الأيداعات الإدخارية، دليلاً على الطلب القوي من جانب المتعاملين والرضا العام عن الخدمات المتقدمة. وكان المتعاملون مستعدين لدفع أسعار فائدة أعلى بكثير من معدلات التضخم وتسييد القروض في الوقت اللازم، والدليل على ذلك انخفاض معدلات التخلف عن التسديد.

ولكي يتم حفز تسييد القروض، استخدمت البرامج التي تمت دراستها واحداً من عدة مناهج: ضغط المجموعات أو الضغط الاجتماعي أو الضمان العيني غير التقليدي. وركزت على قروض رأس المال العامل القصيرة الأجل والأقران التصاعدي، حيث القروض الأولى صغيرة، ويتم تجديد القروض وزيادتها على أساس سجل المقترض في التسديد. ومدة دفع القروض أقل بكثير من أسبوعين، كما أن المقرضين قريبون من أماكن عمل المفترضين. وهذه السمات جميعاً جواباً من جوانب نوعية الخدمات الملائمة لأوضاع منظمي المشروعات الفقراء.

كتاب العمليات والاكتفاء الذاتي التام

يمكن للمؤسسات الكفوفة والسليمة مالياً تهيئة الطاقات والفعالية المالية اللازمة للوصول إلى أعداد كبيرة من الفقراء. ولدى هذه المؤسسات امكانية مضاعفة المساهمات من الجهات المانحة عن طريق الاستفادة من الموارد المالية التجارية من مصادر غير الجهات المانحة. ولدى الجهات المانحة فرصة للوصول إلى الفقراء جداً من خلال مؤسسات قابلة للاستمرار وجعل استثماراتها تتخطى كثيراً مستوى الدولار مقابل الدولار.

كانت عمليات عشر مؤسسات من بين المؤسسات الأحدى عشرة التي تمت دراستها ذات كفاءة. فقد غطت تماماً تكلفة عملياتها اليومية، بما في ذلك الرواتب والتكاليف الإدارية الأخرى، بعوائد البرامج من الفوائد والرسوم، مع الوصول إلى أعداد كبيرة من الفقراء. وأحرزت هذه البرامج هذه الأهداف في أوضاع متعددة، تراوحت ما بين مناطق ريفية في بنغلاديش ومناطق حضرية في بوليفيا، مع تنوع المتعاملين، وقروض بلغ متوسطها مستوى منخفضاً وصل إلى ٢٨ دولاراً. وكانت خمس مؤسسات مربحة تماماً وحققت من أصولها عوائد موجبة بعدأخذ معدلات التضخم النقدي في الاعتبار. وغطت إيرادات هذه البرامج كلًا من «التكاليف التشغيلية» غير المالية والتكاليف المالية للحصول على موارد مالية قابلة للأقران على أساس تجاري. ولم تعدد هذه البرامج تعتمد على الموارد التمويلية بشرط ميسرة أو أنواع الدعم الأخرى (الجدول ١). ويمكن أنتحقق مؤسسات تمويل المؤسسات البالغة الصغر كفاءة عملياتها بصورة منتظمة في مجموعة متعددة من الأوضاع ومستويات متعددة من المتعاملين.

و٤٠٠ ألف دولار من حيث رصيد القروض القائمة غير المسددة، وعدة برامج أدنى من هذا المستوى بكثير. وتصل هذه المؤسسات إلى أعداد كبيرة من النساء، أما عن قصد أو يمقتضى السوق الذي تعمل فيه. فالبرامج التي تقدم القروض الصغيرة غالباً ما تقدم الخدمات لآعداد كبيرة من النساء.

تحقيق التقطية الكبيرة

حققت عدة مؤسسات، ولا سيما في بنغلاديش وأندونيسيا، تقطية كبيرة على النطاق الوطني. فيبنك غرامين يغطي نصف قرى بنغلاديش تقريباً، و يصل إلى ما يزيد على مليونين من المتعاملين الفقراء جداً. وفي الاندونيسية، تقدم شبكة وحدات (فرع) القرى التابعة لبنك الشعب الاندونيسي الخدمات لما يزيد على مليوني مقترض و١٢ مليون مدخّر. كما تقطي هيئات التنمية الريفية (BKD) في المائة من القرى في جاوا الشرقية بقروض صغيرة. وفي بوليفيا، وصل بنك التضامن ومؤسسة تشجيع تنمية مؤسسات الأعمال الصغيرة إلى ٥٠ ألف متحاصل، حوالي ١٠ في المائة من سوق الأقران الممكنة. ويتسع معظم البرامج الأخرى سريعاً ويمكن أن تصبح مما قريب ذات أهمية على الصعيد الوطني في بلدانها.

وتبيّن هذه الدراسة أنه لا توجد في البرامج الجيدة الأداء أية مفاضلة واضحة فيما بين الوصول إلى الفقراء جداً والوصول إلى أعداد كبيرة من الناس. وهناك عدة برامج كبيرة (هيئات التنمية الريفية، غرامين) لديها قروض تعتبر من أصغر القروض حجماً. فالبرامج المختلفة التي تقدم الخدمات لمجموعة متعددة من المتعاملين وليس فقط الذين يطلبون قروضاً متوسط حجمها محدد بمبلغ معين نجحت في الوصول إلى المتعاملين الفقراء جداً. إن النطاق وليس اقتصار التركيز على فئة معينة هو العامل الذي يحدد ما إذا كان سيحدث قدر كبير من الوصول إلى أشد الفئات فقراً.

تجارب النمو السريع

كانت الأعداد الكبيرة التي حققت الوصول إليها بعض البرامج ناجمة عن الزيادة السريعة جداً في معدلات نمو قاعدتها من المتعاملين، حيث تراوحت هذه الزيادة مسأ بين ٢٥ في المائة و ١٠٠ في المائة سنوياً. فبرتاماج بنك الشعب الاندونيسي الذي يبلغ عدد المقترضين فيه مليوني مقترض وعدد المدخرين فيه ١٢ مليون مدخّر عمره عقد واحد من السنوات فقط. كما أن شركة العمل التضامني (كوريوسول) الكولومبية زادت قاعدة المتعاملين معها من أقل من ٧٠٠٠ عام ١٩٩٠ إلى ٣٢٠٠ بحلول عام ١٩٩٣. وكان العامل الرئيسي في هذا النمو السريع القدرة على الحفاظ على السلامة المالية - السيطرة على القروض المعدومة، وإبقاء التكاليف الإدارية عند مستويات مقدور عليها، وتطوير قاعدة من الموارد المالية سريعة النمو.

أسعار الفائدة وسياسة الرسوم
ينبغي تعديل تكاليف الخدمات بما يأخذ في الاعتبار نسبة التضخم التقدي وتسعيها بما يساند السلامة المالية في المؤسسة المعنية.

معايير البلاغ القياسية

ينبغي أن تستوفي المعايير القياسية بشأن رفع التقارير المالية المعايير القائمة في القطاع الخاص، وعلى جهاز الادارة المعنى استخدام هذه المعلومات بفعالية.

• ينبع الاستثمار في المؤسسات التي لديها امكانية بلوغ الاكتفاء الذاتي التام وقدرة كبيرة على الوصول الى المتعاملين المستهدفين. وعلى الجهات المانحة التركيز على المساندة التي تشجع التحرك باتجاه زيادة الاكتفاء المالي الذاتي. وفي دراسة ما اذا كانت المساندة مبررة، يجب على الجهات المانحة أن تأخذ في الاعتبار الوقت اللازم لتحقيق كل من كفاية العمليات والاكتفاء الذاتي التام. وقد تطلب البرامج التي فحصتها هذه الدراسة عادة ما بين ٥ سنوات و ١٠ سنوات لتصبح مكتفية ذاتيا، غالباً ما كان ذلك بمساندة كبيرة من جهات مانحة.

في المراحل الأولى من الانطلاق، ينبع أن تركز المساندة من الجهات المانحة على مساندة البرامج في تحقيق كفاءة العمليات، بما في ذلك وضع طريقة اقراض واستراتيجية عمليات لتقديم الخدمات. وفي هذه المرحلة، غالباً ما تكون الجهات المانحة مصدر رئيسي لرأس المال البشري. إلا أن المؤسسات الحديثة الانطلاقية ينبع أن تمنع مدة زمنية قصيرة، دورة مشروع واحدة فقط. وإن لم يتم تحقيق الكفاءة في غضون هذه المدة الزمنية، ينبع على الجهات المانحة ايقاف مساندتها للمؤسسة المعنية.

على الجهات المانحة التي تنظر في البرامج التي حققت كفاءة عملياتها أن تركز على المؤسسات الملتزمة بالاستفادة من مصادر أخرى للموارد المالية، التي لديها أهداف وخطط ملموسة. وينبغي التركيز المزيد من التركيز على تحسين رفع تقارير عن الأداء المالي للمؤسسات، نظراً للمعايير العالمية التي يتطلبه المستثمرون، والمهارات المالية مثل إدارة شؤون هواشم الأرباح والأصول والالتزامات. كما ينبع إيلاء الاهتمام للوفاء بالمتطلبات القانونية للترخيص لمؤسسات الوساطة المالية أو الاستفادة من المصادر التمويلية التجارية الأخرى. ومن المهم أيضاً تعزيز المدخرات لتعزيز التنمية المؤسسية وتقديم خدمات ايداعية ذات قيمة للمتعاملين. وفي غضون فترة زمنية معقولة، كدورة مشروع واحدة، ينبع على المؤسسات التي تتلقى المساعدات أن تبين تحسيناً مستمراً في مؤشرات أدائها المالي مثل كفاءة عملياتها، والعائد من أصولها، ونسبة مديونيتها إلى رأس المالها (أجمالي الالتزامات مقابل أجمالي صافي رأس المال).

وقررت تقريباً كافة هذه البرامج الرائدة أن تكون مكتفية ذاتياً. فوضعت هيكل تكاليفها بما يتسم مع هواشم الأرباح المتاحة في الأسواق المحلية، مع السيطرة على التخلف عن تسديد وزيادة انتاجيتها من خلال نسبة المتعاملين/ الموظفين. وعدلت طرق تقديم الائتمان حسب طلب السوق، مما أسفر عن تحقيق الكفاءة. وبالنسبة لعشرة برامج من بين البرامج الأحد عشر، كانت المصروفات الإدارية في نطاق ضيق تراوح ما بين ٩% في المائة و ٢١% في المائة من متوسط حافظة القروض القائمة غير المسددة.

العامل المهم في تحقيق السلامة المالية:

أسعار الفائدة

تضافت البرامج المكتفية ذاتياً تماماً سعراً حقيقياً فعلياً بالنسبة للفائدة على المبالغ المقرضة كان مرتفعاً لدرجة تكفي لتفطية كافة تكاليفها، شاملة تكاليف رأس المال المعدهل تماماً بما يأخذ التضخم التقدي في الاعتبار. فعلى سبيل المثال، تقاضى برنامج مكتف ذاتياً بصورة تامة في كولومبيا، كوربيسول، سعر فائدة حقيقياً فعلياً بلغ ٥٢% في المائة، وهو أعلى سعر فائدة في عينة البرامج قيد الدراسة. وحتى في البيئة المتسنة بالتضخم، حافظ هذا البرنامج على عائد حقيقي من مجمل أصوله بلغ ٩% في المائة.

تكاليف الرواتب

إن العامل الوحيد الآخر الهام من الوجهة الاحصائية بالنسبة للسلامة المالية كان العلاقة بين متوسط الرواتب السنوية في البرنامج ونصيب الفرد من إجمالي الناتج القومي. فالبرامج التي كانت تدفع رواتب أعلى كانت أكثر ربحية من التي دفعت رواتب أعلى. فالبرامج التي كانت مصروفاتها على الرواتب أعلى نسبياً مثل هيئة الائتمان الريفي (اندونيسيا)، ومؤسسة المزارعين المتكاملة في كوستاريكا، وبينغ غرامين، ومؤسسات الائتمان الريفي (اندونيسيا) استخدمت موظفين محلين لأغراض عملياتها، مما أعطاها ميزة واضحة بالنسبة لتكاليف.

توصيات للهيئات والجهات المانحة

• تقييم مدى التزام المؤسسات بتحقيق كفاءة العمليات وبالتالي الاكتفاء الذاتي في غضون مدة زمنية معقولة. وينبغي أن يكون من الواضح التزام جهاز الادارة من خلال أهداف ملموسة وخطط ذات مصداقية. وتشمل المؤشرات على كفاءة الأداء:

كفاءة العمليات

يجب أن تكون المؤسسة عاكفة على وضع طريقة لتقديم الائتمان منخفضة التكلفة وذات كفاءة، وعلى السيطرة على التخلف عن تسديد القروض، وعلى ترشيد هيكل تكاليفها، ولا سيما الرواتب.

الجدول ١: تحليل المؤسسات التمويل البالغ الصفر الاحدى عشرة

													Mوجز بيانات ١٩٩٢
ACEP	BANCOSOL	BRI	CORPOSOL	FINCA	ADOPEM	BRK	KREP	GRAMEEN	LPDs	BKDs			
٧٥٣ ٪٨٠	٦٥٠ ٪٩٣	٦١٠ ٪٩٥	١٥٥٨ ٪١٩٢	١٨٩٨ ٪٩٠	٩٤٠ ٪٥٣	١٦٣ ٪٠٤	٣٤٠ ٪٤٧١	٢١٠ ٪٧٨	٦١٠ ٪٩٥	٦١٠ ٪٩٥			بيانات عن البلدان
													نصيب الفرد من إجمالي الناتج القومي
													معدل التضخم النسبي العالمي
													المصورة الأساسية للمؤسسة
١٩	٢١	٢٢٦٧	٠	١	٦	١٤	٦	١٠٣٠	٦٥١	٥٣٤٥			عدد المكاتب الفرعية
٢١	٢٣٥	١٦٠٧	٢٥٥	١٩	٤٧	٣٤	٦	١٠٦٣	٤٩١٣	١٦٣٥			عدد الموظفين
١١ ٪٢٥	٣٤١٠ ٪١٩٠	٢٢٢٨٥٧	١٥٦٨	١٧٠	١٧٩	١٥٨	١٩٤	٢٣٨٦٩	٢٥٥٩	٦٢٥٩			اجمالي الأصول (بملايين الدولارات الأمريكية)
٪٢٠	٪٧١	٪٧٤	٪٥٠	٪٦٦	٪١٠٠	٪٤٥	٪٦٠	٪٩٤	٪٤٠	٪٥٠			متوسط النمو السنوي لاجمالي الأصول
													المتعاملون - النساء
													متوسط خدمات الائتمان (*)
													القيمة الكلية لكافة القروض القائمة غير المسددة (بملايين الدولارات الأمريكية)
٢١٤	٢٤٥٨٢	٩٣٧٦٢	١١٧٣	١٥٨	١٠٧	١٥٠	١١٤	١٥٩٤٨	١٨٨٠	٣٤١٩			عدد المتعاملين الحاصلين على قروض
٢١٩	٤٦٤٢٨	١٨٩٧٢٦٥	٣٢٠٢٢	٥١٢١	٣٥٠	٦٧٨٧	٥٣٢	١٥٨٦٧١٠	١٤٥١٨٣	٩٧٤٥١			متوسط الرصيد القائم للقرض
١٠٦ ٪٤١	٥٣٥ ٪١٨٢	٤٩٤ ٪٨	٣٦٦ ٪١٤٣	٣١٠	٣٠٨	٢٢١	٢١٧	١٠١	١٢٠	٣٨			المعدل السنوي لنحو حافظة القروض
١٢	٦٤	٢٤	١٢٥	١٢	١٢٤	١٣٠	١٢	١٢	١٠	٤			متوسط أجل القرض
شهر	أشهر	شهر	شهر	شهر	شهر	شهر	شهر	شهر	أشهر	أشهر			سعر الفائدة الفعلي
٪٢٠	٪٥٥	٪٧٤	٪٧١	٪٣٢	٪٧٢	٪٦٨	٪٧٨	٪٢٠	٪٣٦	٪٥٥			طريقة الائتمان - مجموعات
٪٢	٪١٠٠	٪٠	٪٧٠	٪١٠٠	٪٤٠	٪٨٠	٪٧٠	٪٨٠	٪٠	٪٠			طريقة الائتمان - قرض لأنفاد
٪٩٨	٪٠	٪١٠٠	٪٨٠	٪٠	٪٧٠	٪٧٠	٪٠	٪٧٠	٪٧٠	٪٧٠			متوسط رصيد القرض / نصيب الفرد من
٪١٣٥	٪٨٢	٪٨١	٪٧٤	٪٦	٪٣٣	٪١٣٦	٪٧٤	٪٤٨	٪٧٨	٪٧			اجمالي الناتج القومي
													تحليل رأس المال الأصول، الادارة، الارياح
													والسيولة - كفاية رأس المال (*)
٪٩٣	٪١٦	٪٥	٪١٦	٪٢٩	٪١٨	٪١٠٠	٪٨٩	٪٣١	٪٢٠	٪٨٢			صافي رأس المال كنسبة مئوية من الأصول الكلية
													تحليل رأس المال الأصول، الادارة، الارياح
													والسيولة - نوعية الأصول (*)
													الاختلاف عن التسديد - رصيد القروض غير
٪٣٠	٪١٥	٪٧٥	٪٧٣	٪٨٣	٪١٧	٪٤٠	٪٢٠	٪٢٣	٪٢٠	٪٣٩	٪١٠	٪٣٧	المسدود > ٩٠ يوما
٪٢٧	٪٤٥	٪٧٨	٪٧٨	٪٥٠	٪٢٤	٪٤٩	٪٧٨	٪٢٢	٪٢٠	٪٣٦			الائد الفعلي من حافظة القروض
													تحليل رأس المال الأصول، الادارة، الارياح
													والسيولة، ادارة واداء الموظفين (*)
٦٨ ٪٥٥	١٣٩ ٪٦٠	١١٨ ٪٥٣	٩٠ ٪٧٥	٢٧٠ ٪٧٥	٧٤ ٪٤٨	٢٠٠ ٪٦٩	٨٨ ٪٧٨	١٥٢ ٪٦٤	٣٠ ٪٦٥	٥٧ ٪٦٩			عدد القروض / مجموع الموظفين
٪١٠٦ ٪٧٩	٪١٢٥ ٪٩٢	٪٤٥ ٪١٩	٪٤٥ ٪١٩	٪١٦٢ ٪١٢٠	٪٨٧ ٪٨٢	٪١٦٥ ٪١٦٥	٪١٠١ ٪١٢٩	٪١٢٩ ٪٩٣	٪٦٣ ٪٦٣	٪١١٥ ٪١٢٦			الرواتب / مجموع المصروفات الادارية
٤٣٦٧	٣٢٠٠	٢٥٦٧	٨٥٧٣	٦١٩٢	٥٧٥٠	٣٣٤٦	٦٠٠٠	٦٨٧	١١٥٠	١١٠٠			الرواتب / توسط اجمالي الأصول
رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ	رهـ			متوسط راتب العامل الميداني
													كضاعف لنصيب الفرد من اجمالي الناتج القومي
													تحليل رأس المال الأصول ، الادارة، الارياح
													والسيولة - الكفاية والربحية (*)
٪١٤٢	٪١٠٧	٪١١٢	٪١٢٤	٪٩٨	٪٩٤	٪٤٤	٪١٠٦	٪١٠٥	٪١٤٨	٪١٩٧			الاكتفاء الذاتي في العمليات (**)
٪١٠٠	٪٠٣	٪١١٠	٪٨٠٤	٪٧٥	٪٨٩	٪٤٣	٪٣٨	٪٧٩	٪١٣٧	٪١١٨			الاكتفاء الذاتي المالي (***)
٪٠٣	٪١٠	٪١٥٦	٪٦٤٩	٪٦٣٣	٪٦٥٥	٪١١٥	٪٨٨٥	٪٣٢	٪٧٤	٪٣٢			الائد المعدل من متوسط الأصول الكلية
٪١٩١	٪٢١٠	٪٨٥	٪٢١٥	٪١٣٤	٪٢٥١	٪١٤٨	٪١٩٠	٪١٠	٪١٠	٪١٦٧			المصروفات الادارية / متوسط حافظة القروض
٪١٢٥	٪١٥٤	٪٢٦	٪١٦٠	٪١٢٥	٪١٢٣	٪١٤١	٪١٠	٪١٥	٪٧٧	٪٩٢			المصروفات الادارية / متوسط الأصول الكلية

(*) صفر، أساس الدولار، ١٩٩٢، الحسابات المعدلة (**) الاكتفاء الذاتي في العمليات - الدخل من العمليات / مصروفات العمليات (***) الاكتفاء الذاتي المالي - الدخل من العمليات / التكلفة الكلية المعدلة.

الإدخار الطوعي التابع لبنك الشعب الاندونيسي أن العديد من المتعاملين الفقراء يدخلون من خلال ايداعات في مؤسسات مالية.

لا أن معظم المؤسسات تفتقر إلى القدرة على البقاء بالمتطلبات والشروط الفنية لتقديم خدمات مالية جذابة والمعايير الصارمة التي تضعها الهيئات المسئولة عن تنظيم البنوك. وينبغي على الجهات المانحة توخي الحذر في تشجيع الجهد الخالص بتبعة الدخارات لضمان أن لدى المؤسسات المعنية القدرة المالية على إدارة الموارد المالية العائدة للمتعاملين معها إدارة تحوطية.

(1) البرامج التي تم فحصها هي: هيئة تسليف مؤسسات الأعمال الخاصة في السنغال (ACEP)، والجمعية الومينيكية لتنمية المرأة في الجمهورية الومينيكية (ADOPEM)، وبنك التضامن البوليفي (BancoSol)، وهيئة الائتمان الريفي (BKD)، ووحدات (فروع) القرى لسبعين اثنين. أولاً، تؤدي هذه المعلومات إلى تحسين اتخاذ القرارات وزيادة الكفاءة. ثانياً، تعتمد المصادر الخارجية كالقرضون التجاريين، والمودعون، والسلطات الإشرافية، والجهات المانحة الأخرى، على التقارير المالية الدقيقة لتحديد ما إذا كانت المؤسسة المالية المعنية مؤهلة للائتمان أو سليمة مالياً. وتحدد هذه المعلومات ما إذا كانت المؤسسة ستكون قادرة على الوصول إلى مصادر إضافية للموارد المالية بهدف التوسيع.

لمساعدة أحد الفئتين فقراً، من موجز أعدد جيمس فوكس، من موظفي مركز معلومات وتقدير التقسيمة التابع لوكالة الأمريكية للتنمية الدولية، وذلك في تقرير تقدير برامج وعمليات الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية رقم ١٠، تعظيم نطاق وصول تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر: تحليل برامج التمويل البالغ الصغر الناجحة (PANABS - 519)، أعدد روبرت بيل كريسن، والبيزابيث راين، وروبرت فوغل، وكريستيانكين، والدراسة الكاملة متوفرة لدى US AID/CDIE على العنوان التالي: 1500 Wilson Blvd. Suite 1010, Arlington, VA 22209-2404; Telephone (703) 351-4006; Fax (703) 351-4093 | nternet: docorder@disc.mhs.comuserv.com

أعد هذه الترجمة قسم الترجمة العربية في البنك الدولي بمساعدة مالية من المكتب الاقتصادي للدول العربية التابع لبرنامج الأمم المتحدة الإنمائي.

- بالنسبة للبرامج الفائقة الأداء، ينبغي على الجهات المانحة النظر في المساعدة في تحولها إلى الاستقلال التام. ومن الأرجح أن يتركز اهتمام الجهات المانحة على تدعيم الحوار بشأن السياسات مع الحكومة المعنية بقصد معايير الإشراف على تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر، وزيادة حجم رأس المال من خلال الأرباح المحتجزة أو الاستثمار في أسهم رأس المال وتبعته الودائع.

قضايا بارزة

أهمية المعلومات المالية

لم يكن لدى البرامج التي تم فحصها في إطار هذه الدراسة، وحتى الريادية منها، معايير أبلاغ كافية بشأن رفع التقارير عن الأداء المالي والقدرة على الوصول إلى المتعاملين المستهدفين. وتعتبر المعلومات المالية الدقيقة المستندة إلى الأصول المحاسبية المتعارف عليها حاسمة الأهمية لسبعين اثنين. أولاً، تؤدي هذه المعلومات إلى تحسين اتخاذ القرارات وزيادة الكفاءة. ثانياً، تعتمد المصادر الخارجية كالقرضون التجاريين، والمودعون، والسلطات الإشرافية، والجهات المانحة الأخرى، على التقارير المالية الدقيقة لتحديد ما إذا كانت المؤسسة المالية المعنية مؤهلة للائتمان أو سليمة مالياً. وتحدد هذه المعلومات ما إذا كانت المؤسسة ستكون قادرة على الوصول إلى مصادر إضافية للموارد المالية بهدف التوسيع. وعلى الجهات المانحة تشجيع استخدام الممارسات المحاسبية المتعارف عليها، بما في ذلك المعالجة الواضحة والشفافة لنوعية حافظة القروض والدعم (الخلاف عن التسديد).

التحدي الماثل في تبعة الدخارات

يمكن أن يكون أكبر تحدي تواجهه المؤسسات المالية في تمويل مؤسسات الأعمال البالغة الصغر هو توسيع تقديم خدمات الإدخار للفقراء. فقد تم فعلاً التأكيد على قدرة الفقراء على الحصول على الائتمان، إلا أن البحث أثبتت أنه يمكن للفقراء الاستفادة أيضاً من الإدخار الآمن والسائل الذي يدر عائدًا كافياً. وبين النجاح الكبير الذي أحدثه برنامج